

SMV:PRO rådgiverpakke

Gør din virksomhed salgbar

Har du en plan for, hvem der skal tage over, når du engang helt eller delvist ønsker at trække dig tilbage fra den daglige drift?

Selvom tanken om at overdrage eller sælge din virksomhed kan virke som noget, der ligger langt ude i fremtiden, er det en god idé at sætte processen i gang og få en plan på plads i god tid. Mange kommer alt for sent i gang med forberedelserne, og det kan koste på værdiansættelsen – eller endda koste din virksomheds overlevelse.

Stort set alle virksomheder har områder, der kan optimeres for at øge værdien af virksomheden. Men hvis du først opdager dem den dag, virksomheden skal sælges, er det for sent at gøre noget ved.

Med denne rådgiverpakke får du lagt en plan for din virksomheds fremtid og sat fokus på salgsmodningsprocessen, så du får identificeret relevante tiltag til at optimere din virksomhed og dens værdi.

SMV:PRO er en del af Virksomhedsprogrammet og drives af Danmarks seks Erhvervshuse og Center for Ejerledede Virksomheder på CBS – Copenhagen Business School.

HVAD FÅR DU MED RÅDGIVERPAKKEN?

- personlig afklaring om din egen og virksomhedens fremtid
- identificeret optimeringstiltag og kortlagt, hvordan de kan realiseres
- afklaring af værdiansættelsen og værditilvækst
- bedre forståelse for ejerskiftemodeller og finansiering af ejerskifte
- et overblik over mulige køberemner, og du bliver klædt på til en eventuel forhandling
- professionel rådgivning og en fortrolig og uvildig sparringspartner, der følger dig igennem hele processen

PRAKTISKE OPLYSNINGER

- Øvre prisramme: 100.000 kr. med 50% tilskud
- Deltagerkrav: din virksomhed skal have dansk CVR-nummer, 0-249 ansatte og have afsluttet et regnskabsår

SE MERE OG MØD RÅDGIVERNE: WWW.VIRKSOMHEDSPROGRAMMET.DK/RAADGIVERPAKKER